

Seminar „Bausparen und Verkaufen“



Kurzbeschreibung:

In diesem Seminar heißt es "Herzlich Willkommen bei der Bausparkasse Mainz".

In 8 Tagen vermitteln wir Ihnen alles rund um das Unternehmen BKM, unsere Produkte, Ihre technische Ausstattung und der digitalen Kundenberatung.

Inhalte:

- Vorstellung Unternehmen
- Einführung in die Technik
- Vertriebsportal
- Bauspartarife
- Staatliche Förderung
- Geldanlage
- Allgemeine Verbraucherdarlehen
- Verkaufsleitfaden
- Terminieren
- Fallbeispiele
- Führen von Verkaufsgesprächen
- Cross-Selling Möglichkeiten

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg!